

OBCHODNÍ ŘEDITEL – vedení prodejního týmu v ENERGETICE

 80 000 - 130 000 Kč

 Brno-město

Základní informace

Máte zkušenosti s řízením obchodu a rádi byste převzali odpovědnost za rozvoj firmy, která dodává řešení s reálným dopadem? Významná technologická společnost působící v oblasti záložních zdrojů energie a velkokapacitních bateriových systémů hledá zkušeného obchodního ředitele, který povede prodejní tým, nastaví strategii růstu a pomůže firmě posunout se o krok dál.

Náplň práce

- Vedení a rozvoj obchodního týmu (nyní 6 lidí)
- Nastavení obchodní strategie a zodpovědnost za její realizaci
- Systematická práce s obchodními projekty – přehled o prioritách, plánování kapacit, kontrola výsledků
- Tvorba obchodních forecastů a plánů na základě analytických dat
- Aktivní rozvoj nových trhů a obchodních příležitostí
- Vyjednávání s klíčovými partnery a dotahování obchodních případů do finále
- Spolupráce s vedením společnosti na plnění strategických cílů

Požadavky

- Praxe na pozici obchodního ředitele, vedoucího obchodu nebo seniorního manažera v technické či průmyslové oblasti
- Přehled o energetice, záložních zdrojích nebo průmyslových technologiích je velkou výhodou
- Schopnost strategického a analytického myšlení, organizace práce a určování priorit
- Zkušenost s vedením týmu, motivací lidí a řízením obchodních projektů
- Výborné komunikační a vyjednávací schopnosti, orientace na výsledek
- Angličtina minimálně na úrovni B2 – schopnost jednat se zahraničními partnery
- Řidičský průkaz skupiny B, aktivní řidič

Nabízíme

- Klíčovou manažerskou pozici s přímým vlivem na směřování firmy
- Možnost podílet se na rozvoji obchodní strategie a expanzi do nových trhů
- Konkurenční mzdové ohodnocení
- Potenciál kariérního růstu až na úroveň členství v představenstvu (klidně už za rok)
- Firemní automobil i pro soukromé využití a další standardní benefity
- Zázemí stabilní, prosperující společnosti s moderním prostředím a přátelským týmem

Doplňující informace

Zaujala Vás tato pracovní nabídka? Neváhejte a zašlete svůj profesní životopis ve formátu MS WORD (ideálně .docx). Pokud jste již u nás absolvoval/a pohovor, můžete kontaktovat přímo svého konzultanta.

Uchazeče, kteří postoupí do užšího kola, budeme kontaktovat obratem. Ostatní uchazeče budeme kontaktovat v případě, že pro ně nalezneme jinou vhodnou pracovní nabídku.

Jobs Contact Personal, s.r.o. se sídlem v Brně, Křenová 531/69a, IČ:17181879 (dále jen Jobs Contact) bude Vaše osobní údaje (životopis, případně další materiály) zpracovávat v souladu se Zákonem o ochraně osobních údajů 110/2019 Sb. a v souladu s Obecným nařízením o ochraně osobních údajů (EU) 2016/679, a to výhradně za účelem prezentace potenciálním zaměstnavatelům a zprostředkování zaměstnání. Jobs Contact je pracovní agentura s platným povolením Generálního ředitelství Úřadu práce ČR a osobní údaje může v souladu s účelem poskytnout třetím stranám.

Tým Jobs Contact se těší na spolupráci s Vámi!