

Obchodník pro dřevozpracující průmysl - Auto, Home office

 40 000 - 90 000 Kč

 Vyškov

Základní informace

Začátek je v servisu, cíl je obchod. Uvidíš stroje přímo v provozu, projdeš školením u dodavatelů z Německa a budeš jezdit za zákazníky napříč republikou a občas i na vícedenní cesty. Projekty se domlouvají dlouho, někdy klidně rok, takže je to o vztazích, trpělivosti a dobré technické hlavě. Standardně pracujeme od 7 do 16 kvůli směnám u zákazníků. Když tě baví stroje a chceš časem nést vlastní obchodní plán, tady to dává smysl.

Náplň práce

- Vstupní fáze v zákaznickém servisu s cílem přejít na roli obchodníka.
- Denní kontakt se zákazníky, časté cesty 50 až 60 %, občas vícedenní zájezdy.
- Organizace montáží, řešení náhradních dílů, posouzení, zda je výhodnější výměna, nebo oprava.
- Řešení renovací, údržby a nových investic u zákazníků.
- Seznámení se s produktovým portfoliem a technikou, účast na školeních v zahraničí nebo při návštěvě dodavatelů v ČR, doprovod dodavatelů na schůzky u zákazníků.
- Navazování a udržování vztahů s partnery v segmentu pil a dřevozpracujícího průmyslu v rámci ČR.
- Příprava nabídek a návrhů projektů ve spolupráci s dodavateli v Německu.
- Příprava zakázek a aktivní oslovování stávajících i nových zákazníků.
- Po zapracování převzetí obchodní role včetně plnění ročního plánu.
- Standardní pracovní doba obvykle 7 až 16, s ohledem na provozy zákazníků, které běží 6 až 22.
- Jednotlivé projekty se mohou domlouvat až rok.

Požadavky

- SŠ nebo VŠ technického směru, ideálně se zaměřením na dřevo, dřevostavby, zpracování dřeva, případně strojní.
- Reálný zájem o stroje a techniku, schopnost porozumět technickým souvislostem.
- Schopnost komunikovat v angličtině nebo němčině.
- Základní orientace v CAD, případně ochota se rychle doučit, podpora se školením je k dispozici.
- Řidičský průkaz sk. B a ochota cestovat 50 až 60 % času, včetně vícedenních cest.
- Komunikační dovednosti pro práci se zákazníky a budování vztahů v B2B prostředí.
- Trpělivost pro delší obchodní cyklus, samostatnost a zodpovědnost.
-
- Výhodou
- Praxe v dřevozpracujícím průmyslu nebo ve strojírenství.
- Zkušenost v zákaznickém servisu či B2B obchodu.
- Jistota v CAD a technickém návrhu.

Nabízíme

- Služební automobil i k soukromým účelům.

- Notebook a mobilní telefon.
- Možnost práce z domu.
- Proplácené veškeré pracovní náklady, ubytování na penzionech nebo hotelech, strava, cestovné.
- Úvodní zaškolení ze strany vedení a technické školení od dodavatelů.
- Parkoviště ve firmě.
- HPP s fixní složkou a pohyblivou složkou mzdy dle dosažených výsledků.

Doplňující informace

Zaujala Vás tato pracovní nabídka? Neváhejte a zašlete svůj profesní životopis ve formátu MS WORD (ideálně .docx). Pokud jste již u nás absolvoval/a pohovor, můžete kontaktovat přímo svého konzultanta.

Uchazeče, kteří postoupí do užšího kola, budeme kontaktovat obratem. Ostatní uchazeče budeme kontaktovat v případě, že pro ně nalezneme jinou vhodnou pracovní nabídku.

Jobs Contact Personal, s.r.o. se sídlem v Brně, Křenová 531/69a, IČ:17181879 (dále jen Jobs Contact) bude Vaše osobní údaje (životopis, případně další materiály) zpracovávat v souladu se Zákonem o ochraně osobních údajů 110/2019 Sb. a v souladu s Obecným nařízením o ochraně osobních údajů (EU) 2016/679, a to výhradně za účelem prezentace potenciálním zaměstnavatelům a zprostředkování zaměstnání. Jobs Contact je pracovní agentura s platným povolením Generálního ředitelství Úřadu práce ČR a osobní údaje může v souladu s účelem poskytnout třetím stranám.

Tým Jobs Contact se těší na spolupráci s Vámi!